



DOS

AVTOGAS

ФРАНШИЗА НАДЕЖНОГО
СЕРВИСНОГО ЦЕНТРА
ПО УСТАНОВКЕ ГБО

ПОМОЩЬ В ПОЛУЧЕНИИ
КРЕДИТА НА ФРАНШИЗУ



Безопасно
Экономично
Экологично

О КОМПАНИИ

Франшиза «**DosAvtoGas**» — это возможность открыть собственный сервисный центр под казахстанским брендом. Наша компания оказывает услуги по профессиональной установке газобаллонного оборудования, предлагая только надежное ГБО мировых производителей.

Наша цель — профессиональная установка ГБО и довольный клиент.

Сегодня «**DosAvtoGas**» - это:

- *лидирующая компания в сфере ГБО с профессиональными мастерами*
- *сертифицированный сервисный центр*
- *сотни клиентов, которые доверяют нашему многолетнему опыту и знаниям*
- *дружная команда специалистов, вдохновленных общей идеей и общим делом*
- *строгие стандарты качества и постоянная клиентская поддержка*
- *современное оборудование и качественные запчасти*

Основное преимущество компании - **автоматизация и оптимизация всех основных процессов**, что делает гбо-центр прибыльным, прозрачным и легко управляемым, а специально разработанная IT-платформы помогает делать бизнес прибыльным.

**ПРАВИЛЬНЫЙ
КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД
К ВЕДЕНИЮ И КОНТРОЛЮ
БИЗНЕСА ПОЗВОЛЯЕТ
КАЖДОМУ НАШЕМУ
ПАРТНЕРУ ПОЛУЧАТЬ
ПРИБЫЛЬ И ЛОКАЛЬНОЕ
МАСШТАБИРОВАНИЕ**

СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ КОМПАНИИ

- единая система учета для систематизации бизнес-процессов;
- охват всех городов и районных центров в Казахстане, обучение и сертификация специалистов, постоянная техническая поддержка, в том числе от представителя Завода-изготовителя;
- партнерство с мировым лидером среди производителей ГБО LANDIRENZO и LOVATO позволяет предлагать клиентам надежное и качественное оборудование, а также нести гарантийные обязательства от имени Завода-изготовителя;
- оформление ГБО и выдача документов клиенту в течении одного дня, предоставление гарантий на выполняемые работы до 1 года;
- всегда в наличии все необходимые ремонтные комплектующие ГБО, только лучшее оборудование из Европы от производителя со 100% гарантией
- возможность следить за персоналом сервисного центра по видео

УСЛУГИ

Установка ГБО

1-4 поколения на любые типы авто



Продажа оборудования ГБО

только качественное оборудование от мировых производителей



Сервисное обслуживание ГБО

тех.диагностика, замена фильтров, чистка форсунок



Почему клиенты обращаются именно в наш сервисный центр?


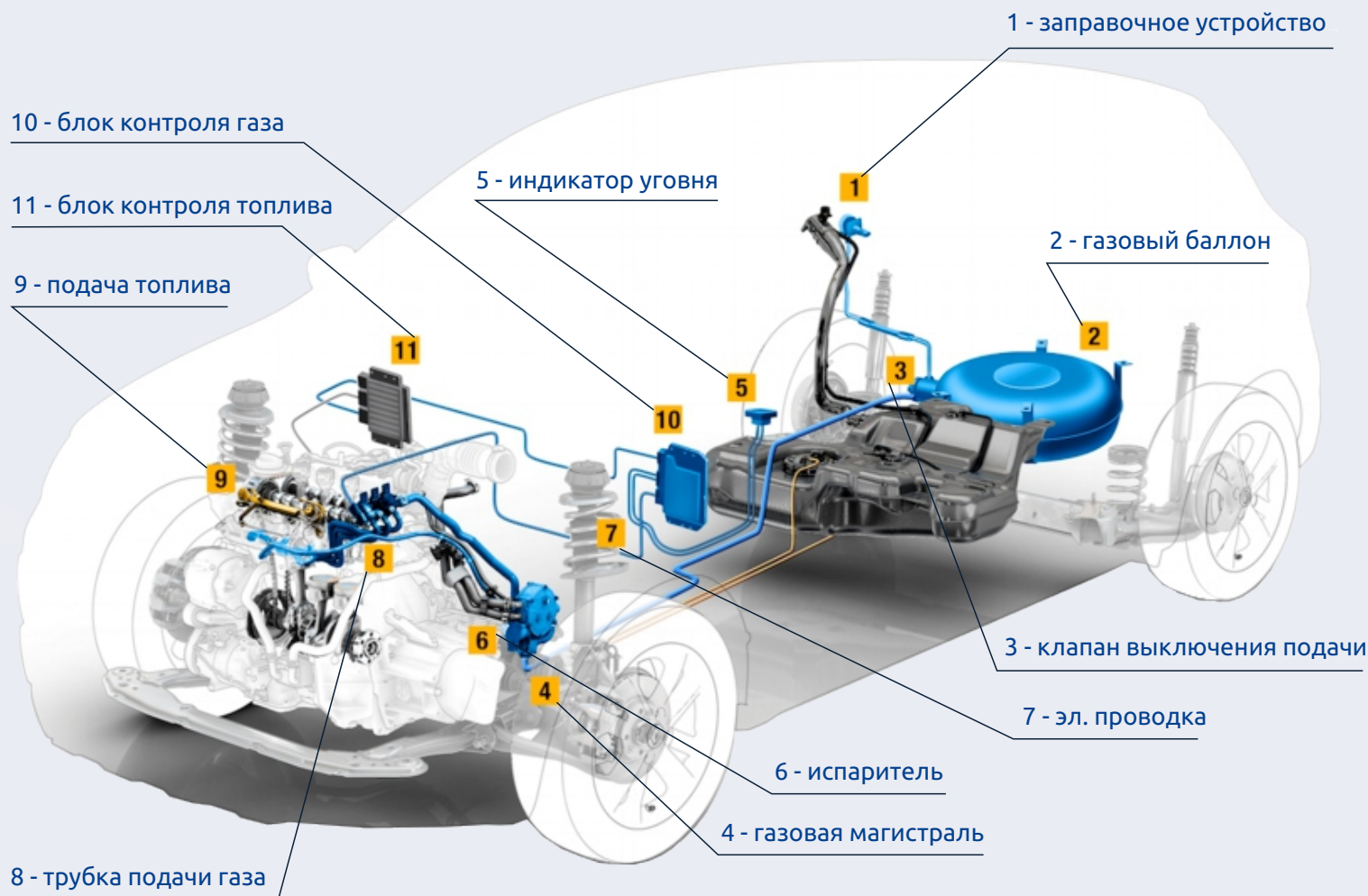
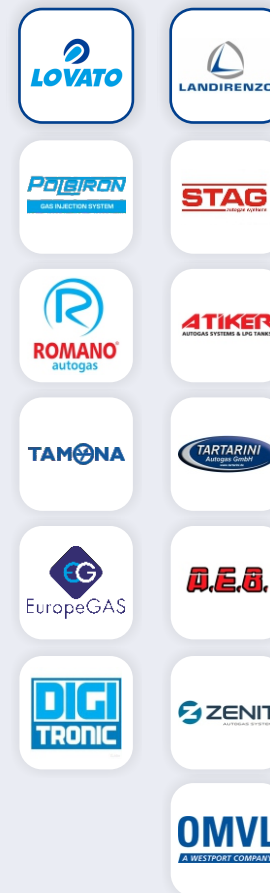
- 01 Предварительный осмотр и диагностика автомобиля на неисправности производится **БЕСПЛАТНО**
- 03 Предоставляются бесплатные консультации до и после установки ГБО. Каждый клиент получает максимально полную информацию по установке ГБО
- 03 После проведенных работ владелец получает авто со всеми необходимыми документами, гарантирующие проведение работ с соблюдением всех требований
- 04 Единая клиентская база, дающая полную информацию об истории обслуживания клиентов, накопленных скидок и т.д
- 05 Рассрочка через банки

- 06 Обслуживание физических лиц и корпоративные программы для компаний
- 07 Клиентский клуб «DOS-AVTOGAS»
- 08 Обслуживание в любом сервисном центре сети DosAvtogas Казахстана

СХЕМА РАБОТЫ ГБО



Обслуживаем ГБО
следующих марок



Производители ГБО предусмотрели потребности практически всех владельцев автотранспорта, то есть для одного автомобиля могут существовать несколько вариантов комплектации системы

Таким образом, каждый автовладелец сможет подобрать идеальное соотношение цены и качества без ущерба удобству эксплуатации

ВЫГОДЫ ГБО

01 Эффективная экономия

Расходы на топливо, в целом, могут снижаться до 50% для бензинового двигателя. Экономия топлива после установки ГБО составляет до 70% в год! Вы выплачиваете кредит или рассрочку за счёт сокращения расходов на бензин. Срок окупаемости системы — 15 000 — 16 000 км

02 Цена топлива

Газ в два раза дешевле бензина

03 Экологичность

Выбросы выхлопных вредоносных газов в атмосферу с ГБО сокращаются до 70%.

Снижение токсичности выхлопных газов CO в 2–3 раза

04 Пожаробезопасность

Газовый баллон намного прочнее бензобака и имеет несколько уровней защиты. При аварийном столкновении газовый баллон выдерживает нагрузки в 10 раз превышающие запас прочности бензобака

05 Увеличение ресурса двигателя

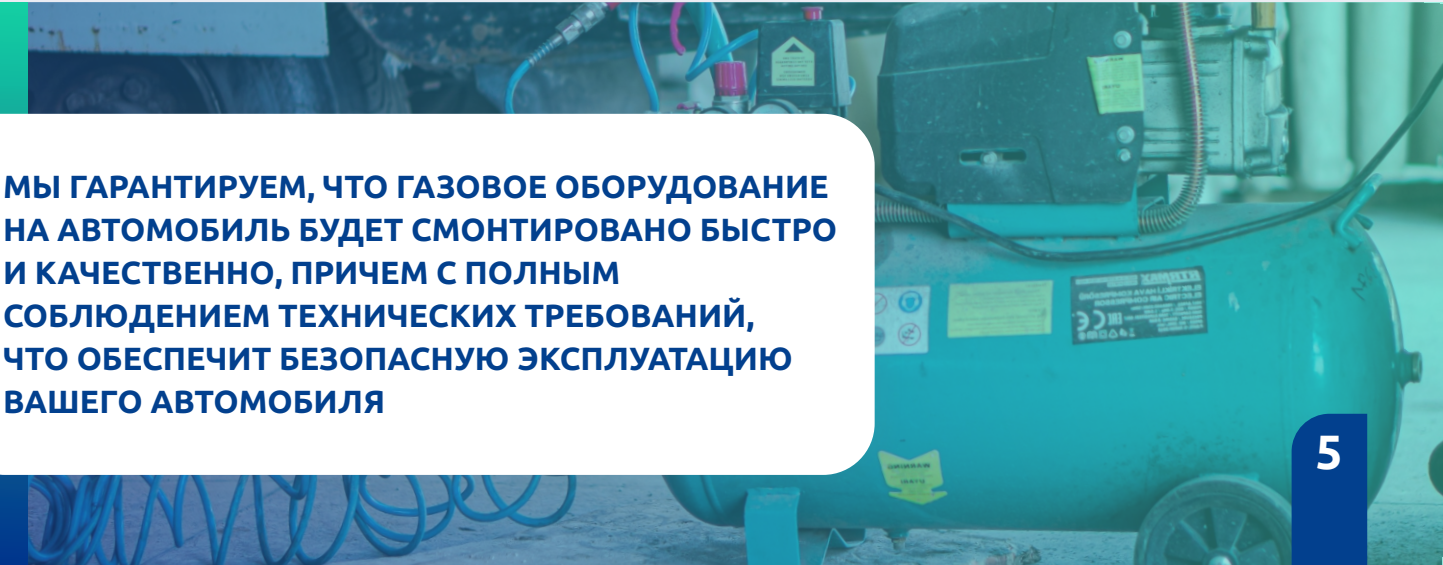
Газ не вызывает детонацию, не смывает масло, не образует нагара в цилиндрах, не смывает смазочную пленку со стенок цилиндров, не загрязняет масло и не делает его более жидким

06 Прогрессивность

Вы можете одновременно использовать газ или бензин — нужно лишь выбрать определенный режим

07 Увеличение пробега

Возможность свободного переключения и выбор вида топлива позволяет увеличить максимальный пробег почти в 2 раза



МЫ ГАРАНТИРУЕМ, ЧТО ГАЗОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ НА АВТОМОБИЛЬ БУДЕТ СМОНТИРОВАНО БЫСТРО И КАЧЕСТВЕННО, ПРИЧЕМ С ПОЛНЫМ СОБЛЮДЕНИЕМ ТЕХНИЧЕСКИХ ТРЕБОВАНИЙ, ЧТО ОБЕСПЕЧИТ БЕЗОПАСНУЮ ЭКСПЛУАТАЦИЮ ВАШЕГО АВТОМОБИЛЯ

ПРЕИМУЩЕСТВА ФРАНШИЗЫ

- ✓ Быстрый старт
- ✓ Стабильная прибыль
- ✓ Востребованная ниша
- ✓ Эффективная и проверенная реклама на собственных точках
- ✓ Поддержка на любом этапе сотрудничества
- ✓ Грамотное управление товарным запасом
- ✓ Простые и понятные условия ведения бизнеса
- ✓ Возможность получения кредита на открытие бизнеса
- ✓ Технологичный и экологичный бизнес
- ✓ Детально описанные процессы в франчбуке
- ✓ Минимальные риски (процесс отлажен до мелочей)



Затраты на открытие
от 7 000 000 тнг



Вступительный взнос
1 000 000 тнг



Роялти
от 50 000 тнг/мес



Площадь (м²)
от 100 кв.м.



Срок окупаемости
от 8 мес



Средний оборот
от 6 000 000 тнг/мес

Мы готовы лично обсудить с каждым франчайзи взаимовыгодный формат сотрудничества, адаптируясь под его возможности, специфику населенного пункта или города, состояние рынка, под конкретную ситуацию.

ФОРМАТЫ ФРАНШИЗЫ

	«Start»	«Business»	«Profi»
			
Описание	Действующее СТО, автомойка, помещение в аренде Город, рай.центр, малые города	Для действующих предпринимателей, нацеленных на переориентацию существующего бизнеса и увеличение дохода	Новый сервис, помещение в собственности, строительство нового здания
Стартовые инвестиции	5 000 000 тнг	8 000 000 тнг	50 000 000 тнг
Роялти	50 000 тнг/мес	50 000 тнг/мес	50 000 тнг/мес
Вступительный взнос	500 000 тнг	500 000 тнг	500 000 тнг
Площадь (м2)	От 40 кв.м. 2-3 машиномест	4-5 машиномест	6 машиномест
Срок окупаемости	6 мес	12 мес	24 мес
Средняя реализация	1 200 000 тнг	1 800 000 тнг	2 500 000 тнг
Прибыль	от 800 000 тнг	от 1 200 000 тнг	от 1 500 000 тнг

**МЫ ПОСТОЯННО
УВЕЛИЧИВАЕМ ОБЪЕМ
ПРОДАЖ, КОЛИЧЕСТВО
ОБСЛУЖИВАЕМЫХ
АВТОМОБИЛЕЙ И
РАСШИРЯЕМ СПЕКТР
УСЛУГ**

СОСТАВ ПАУШАЛЬНОГО ВЗНОСА

01 Право/эксклюзивное право

Право использовать в предпринимательской деятельности коммерческие технологии бренда

02 Полный пакет документов

Руководство по открытию, руководство по управлению сервисом, руководство по найму сотрудников и др.

03 Поддержка товарного запаса на складе

Помощь в формировании товарной матрицы, учитывая автопарк региона, фактор сезонности, формат сервисного центра

04 Прямые контракты

Сниженные цены, регулярные бесперебойные поставки

05 Система учета

Подключение к единой системе учета и централизованным поставкам товаров

06 Программное обеспечение

Автоматизированная система управления тех.сервисом

07 Маркетинг

Единые централизованные рекламные акции, регулярные рекламные кампании, годовой маркетинговый календарь, макеты рекламных материалов и сценарии акций

08 Бренд-бук

Требования и рекомендации к визуальному оформлению помещения, макеты промо-материалов

09 Дизайн-проект

Оформление сервис-центра в соответствии с бренд-буком

10 Персональное сопровождение

Помощь на всех этапах работы, осуществление аудита и консультирования

11 Служба контроля качества

Лояльность клиентов – первостепенная задача. Поэтому мы регулярно оцениваем качество работы сервисных центров всей сети и помогаем каждому партнёру обеспечить соблюдение стандартов качества и услуг

12 Продающий сайт и соц.сети

Настроенная рекламная компания (Яндекс.Директ, Google Adwords, таргетинг, Вконтакте и др.)

13 Обучение

Проведение обучения в Астане будущего франчайзи, а так же бизнес-тренинги, и семинары от производителей ГБО

14 Команда открытия

Вылет специалистов компании в ваш город для постановке процессов и аттестации сотрудников

ПОДДЕРЖКА. РОЯЛТИ

Поддержка на этапе запуска:

- 01 Рекомендации по поиску помещения. Согласование предложенных вариантов помещений;
- 02 Визуальная подготовка сервиса предоставим BrandBook, макеты баннеров для наружной рекламы, визуализацию и требования к вывеске;
- 03 Предоставим смету по расходным материалам, оборудованию и оснащению тех.сервиса;
- 04 Передадим партнеру чек-лист по открытию сервиса, инструкции по поиску и найму персонала, должностные инструкции, рекомендации по мотивации и зарплате персонала;
- 05 Маркетинг на старте: создаем поток клиентов, формируем их лояльность. На старте создаем посадочные страницы под нужный регион, настраиваем контекстную рекламу, добавляем данные в карты Яндекс и Google.

СОСТАВ РОЯЛТИ



Консультации

Оперативное консультирование по всем вопросам управления франшизой. Онлайн-встречи



Контроль

Удаленный контроль персонала, просмотр записей с камеры видеонаблюдения, услуга «тайный покупатель»



Доступ к IT-платформе DosAvtoGas IS

IT-платформа фиксирует обращение каждого клиента, фронт работ, сервисные данные, так же осуществляет рассылку оповещений и делает аналитику и т.д.



Клиентский клуб

Общая программа лояльности для всех клиентов компании по всему Казахстану



Маркетинг

Ведение соц.сетей и SMM, корпоративный маркетинг, услуги дизайнера, шаблоны макетов, видеоматериалы и т.д.



Единый колл-центр

Специалисты колл-центра обрабатывают запросы потенциальных клиентов, которые отказались от услуг



Логистика

Управление товарным запасом



Обновления материалов

Обновления «Базы знаний», новые инструкции и руководства



Обучение

Аттестация персонала, тренинги, программы обучения

АВТОМАТИЗАЦИЯ ФРАНШИЗЫ

Система учёта сети «DAG» является результатом многолетнего опыта работы в сервис-центре и призвана систематизировать и облегчить операционную деятельность

Преимущества работы на платформе:

- 01 Пошаговые алгоритмы работы сотрудника при исполнении заказа;
- 02 Распределение задач между сотрудниками для равномерной загрузки персонала;
- 03 Система взаимодействия между всеми сервис-центрами через платформу;
- 04 Эффективное управление складами (мин.остаток, формирование заявок и т.д.);
- 05 Формирование в системе акта выполненных работ и чека на оплату;
- 06 Сохраняет историю обслуживания и отображает количество накопленных бонусов и прочей информации о клиенте;
- 07 Онлайн-мониторинг и быстрое формирование отчётов по всем бизнес-процессам (ФОТ, складской учёт, кассовый учёт и т.д.);
- 08 Смс-информирование клиентов;

**ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ
ТРЕБОВАНИЕ -
ПОДДЕРЖАНИЕ ЕДИНЫХ
СТАНДАРТОВ КАЧЕСТВА
И ГАРАНТИИ ИХ
ВЫПОЛНЕНИЯ ВНУТРИ
ВСЕЙ СЕТИ**

ОБУЧЕНИЕ ПАРТНЁРОВ

- Ежегодное обновление программы обучения и обновление знаний
- Проведение аттестации персонала в соответствии с требованиями бизнеса
- Бизнес-тренинги: "Профессиональная приёмка авто", "Продажи и сервис", "Конфликты с клиентами" и др.

ЭКОНОМИКА ФРАНШИЗЫ

Расчет прибыли по франшизе:

Среднее количество чеков в день – **15шт/день**

Средний чек – **15 000 тенге**

Оборот в месяц – **$30 \cdot 15\,000 \cdot 10 = 4\,500\,000$ тенге**

Расходы на аренду, персонал и прочее – **1 500 000 тенге**

Чистая прибыль до налогов – **300 000 тенге в месяц**

*Возможность приобретения эксклюзива
обсуждается индивидуально по запросу*

Инфографика расходной части в процентах
(операционные расходы)



**РАБОТА ПОД БРЕНДОМ DOSAVTOGAS,
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ НАШИХ ЗНАНИЙ
И КОМПЕТЕНЦИЙ ПОЗВОЛИТ ВАМ
И ВАШЕЙ КОМАНДЕ БЫТЬ СТОЛЬ ЖЕ
УСПЕШНЫМИ, КАК И МЫ**

ТРЕБОВАНИЯ ФРАНШИЗЫ

- *Предпринимательский опыт (предпочтительнее опыт работы в автосервисе);*
- *Наличие собственного или арендованного готового автосервиса, автомойки, кузовного или лакокрасочного цеха либо помещения;*
- *Готовность пройти двухнедельную стажировку в головном офисе DosAvtoGas, включая работу в автосервисе;*
- *Желание развиваться и учиться. Мы регулярно проводим тренинги, персональные и партнерские собрания;*
- *Наличие собственного капитала — не менее 50% от проектной сметы;*
- *Готовность быть клиентоориентированной компанией;*
- *Амбициозность. Мы хотим реализовать свои видение и планы в сфере ГБО в Казахстане*

ТРЕБОВАНИЕ К ЛОКАЦИИ

- ☑ Население от 30 000 чел
- ☑ Наличие коммуникаций: отопление, водоснабжение, электричество, интернет
- ☑ Объект должен находиться на первой линии либо хорошо просматривается с дороги с автомобиля
- ☑ Клиентская зона, наличие санузлов для клиентов и персонала
- ☑ Помещение от 100-500 м²; потолки от 3 м, 1+ подъемников (в зависимости от формата)
- ☑ Раздевалка для сотрудников, складское помещение от 5 м²
- ☑ Техническая мойка
- ☑ Оформление сервиса по стандартам компании
- ☑ Презентабельный вид снаружи и внутри

ЭТАПЫ ЗАПУСКА





КОНТАКТЫ:

г. Нур-Султан, Айнакол 30

+7 (778) 892 55 44

+7 (747) 238 30 07

dosavtogas.ltd@gmail.com

www.dosavtogaz.kz

Хотите получить план выхода на доход от 1 000 000 тнг ежемесячно?

Оставляйте заявку и мы вышлем его любым удобным способом!